

PUNTO DE EQUILIBRIO

Apuntes de Clases

Cátedra Economía y Administración

Facultad de Ingenierías. U.N.Ju

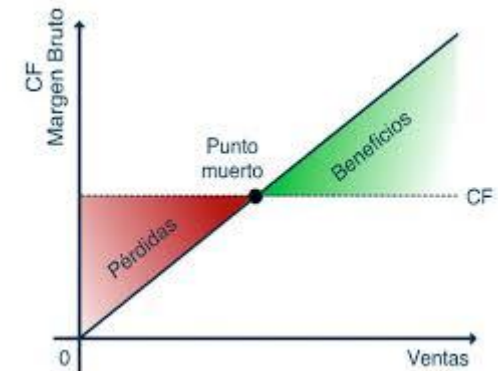
Septiembre 2.020

¿ QUE ES EL PUNTO DE EQUILIBRIO ?

Def. 1: Equivalente a: *punto muerto*, *umbral de rentabilidad (break-even point)*...es el nivel de ventas que permite cubrir los costos, tanto fijos como variables.

Dicho de manera más simple, es el punto en el cual la empresa no gana ni pierde, es decir, su beneficio es igual a cero.

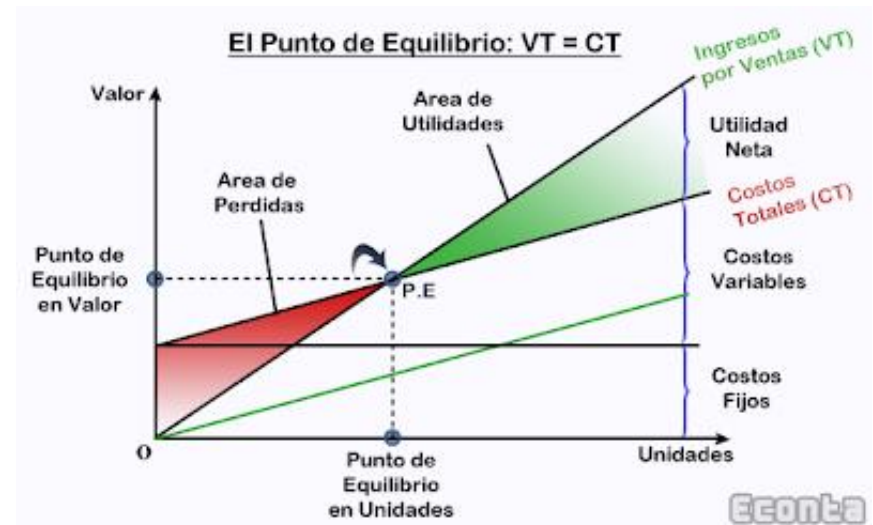
Def. 2: Se refiere a la cantidad y/o el monto de ventas que hace que los ingresos totales sean iguales a los costos totales. La utilidad es cero



PUNTO DE EQUILIBRIO

Componentes:

- Costos directos/indirectos
- Costos fijos / variables
- Margen unitario



COSTOS VARIABLES

- ▶ Costos que varían proporcionalmente con el volumen de actividad.

“los costos variables son aquellos que cambian cuando hay diferentes niveles de producción.” Los costos variables más comunes son: materias primas, sueldos a destajo, comisiones sobre ventas, energía y combustibles de producción, etc.

- ▶ **Los Costos Variables son los derivados del funcionamiento del negocio.**

Los costos variables SIEMPRE son directos en lo que respecta a la decisión de precios.

Ejemplo:

Comercios: Costo de compra de cada unidad; Comisiones a vendedores, etc.

Industrias: Materia prima; Mano de obra operarios

COSTOS FIJOS

- ▶ **Costos que no varían entre determinados niveles de actividad**

Los costos fijos son aquellos que no cambian aunque los volúmenes de producción cambien". **Los costos fijos son también conocidos como estructurales pues son los necesarios para darle una estructura al nivel de producción y operatividad.** Algunos costos fijos comunes son: renta, depreciación en línea recta, sueldos administrativos, sueldos de gerentes y directivos, teléfonos, entre otros.

Ejemplos:

Comercios: Sueldo de los empleados (componente fijo); Alquileres

Industrias: Amortizaciones; seguro instalaciones; publicidad

MARGEN DE CONTRIBUCIÓN UNITARIO

- ▶ Diferencia entre el precio de venta y el costo variable de producción unitario.

$$\text{Mg} = \text{Precio de Vta} - \text{Costo Var. Unit.}$$

PUNTO DE EQUILIBRIO (en unid.)

El Análisis de equilibrio (en unidades) le permite a la empresa determinar cuantas unidades necesita vender a un determinado precio para cubrir todos sus costos

$$\text{P.E. (Q.E.)} = \frac{\text{Costos Fijos}}{\text{Precio de Venta (Unit) } - \text{(costo Variable (Unit))}}$$

$$\text{P.E. (Q.E.)} = \frac{\text{Costos Fijos}}{\text{Margén Unitario}}$$

PUNTO DE EQUILIBRIO (en \$)

- ▶ El Análisis de equilibrio (en \$) le permite a la empresa determinar cuánto necesita vender en pesos (facturación) a un determinado precio para cubrir todos sus costos

$$P.E. \$ = P \text{ vta} * QE$$

Beneficio esperado (en \$ – unidades) cantidad de unid. a vender por arriba del P.E

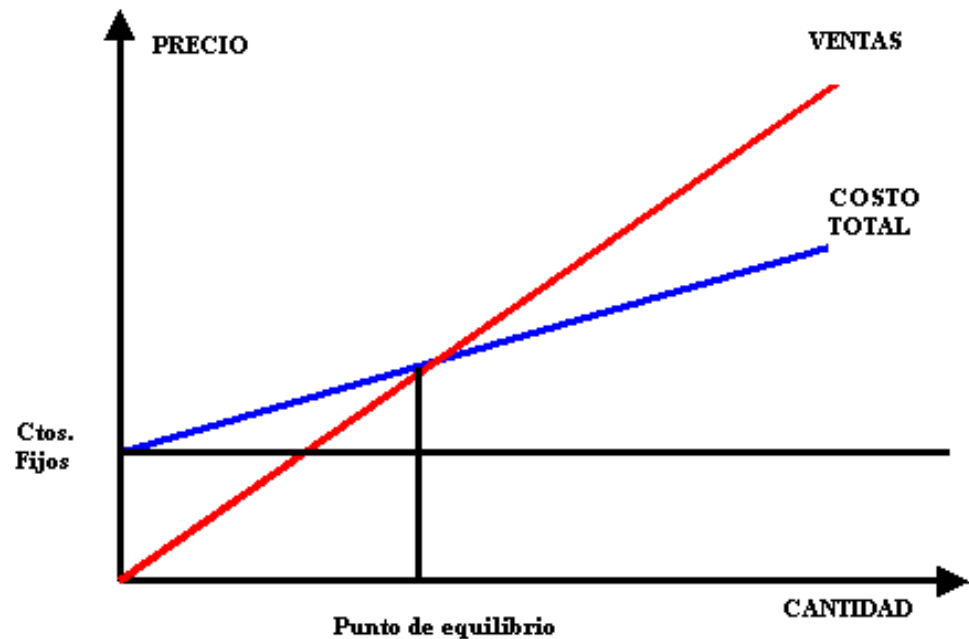
P.E. Análisis Grafico

Este enfoque se basa en los siguientes **supuestos**:

-Costos fijos constantes en términos totales y variables a nivel unitario.

-Costos variables constantes a nivel unitario y variables en términos unitarios.

-Precio de venta constante.



Ejemplo numérico básico

Datos: Precio Venta	\$ 120
Coste Unitario (incluye insumos y materia prima varios / por unidad)	\$ 80
Gastos Fijos (incluye impuestos, Seguros, Publicidad, Sueldos(parte fija) y otros)	\$ 8.000
Pto. Equilibrio (Unid)	200 unid.
Ingresos \$ Ventas Equilibrio (P+Q)	\$ 24.000

Beneficio esperado de \$ 30.000 ¿Cuánto vender?

Ejemplo numérico básico “CINE”

Datos: Precio Venta

\$ 300

Coste Unitario Seguro por espectador
25 % P.VTa

Gastos Fijos (incluye impuestos,

Publicidad, Sueldos(parte fija) y otros (por función)

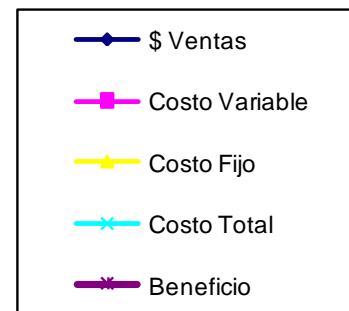
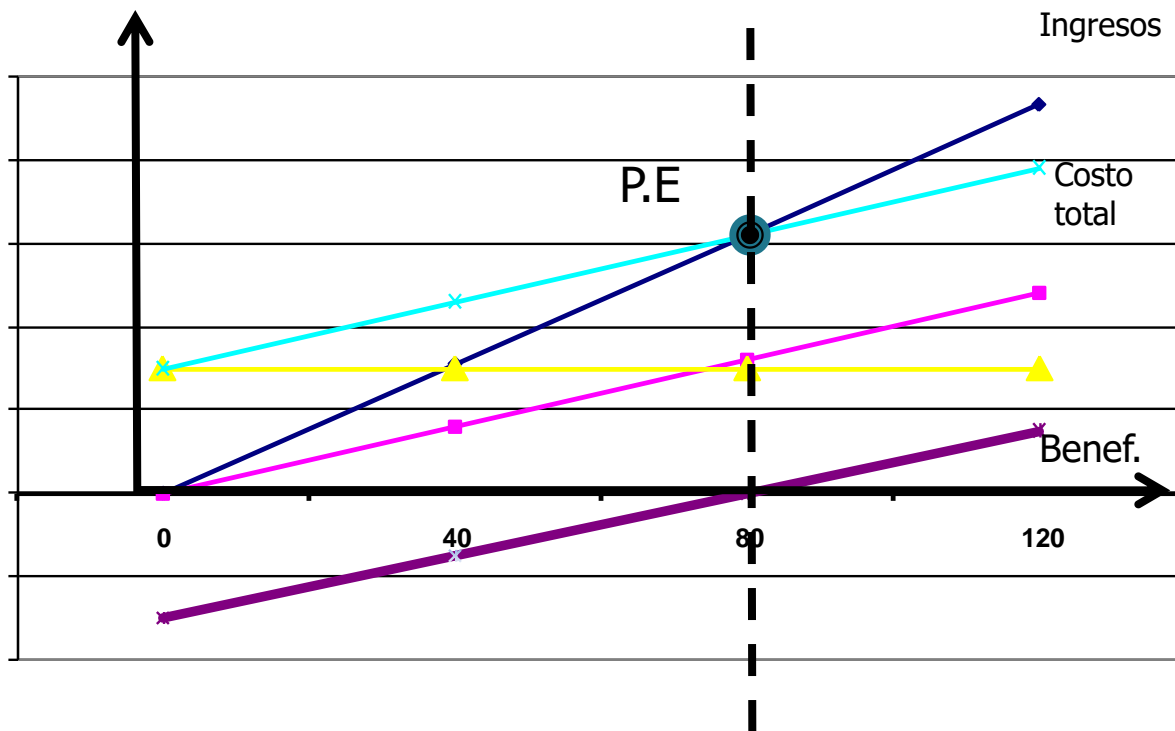
\$ 8.000

Pto. Equilibrio (Unid)

¿? unid.

Ingresos \$ Ventas Equilibrio
(P+Q)

\$ ¿?





Mi negocio

HG developer Herramientas

E Para todos

Contiene anuncios

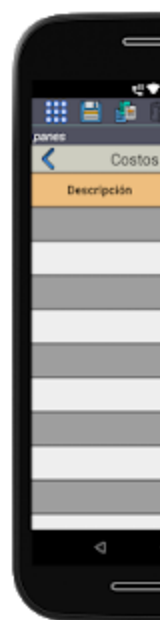
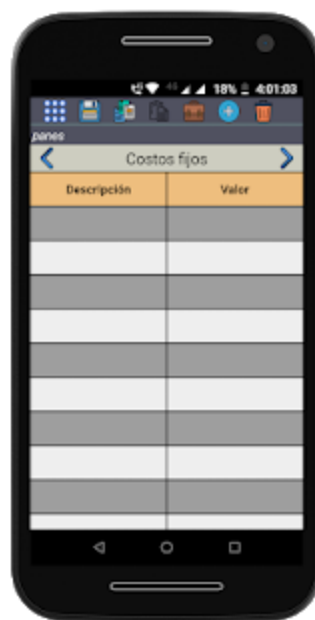
i Esta aplicación es compatible con todos tus dispositivos.

+ Añadir a la lista de deseos



★★★★☆ 63

Instalar



Esta aplicación te permite calcular:



BC Punto de Equilibrio

Bernardo Castro Valverde Finanzas

★★★★★ 10

Para todos

Esta aplicación es compatible con todos tus dispositivos.

Añadir a la lista de deseos

Instalar



Calculadora de punto de equilibrio.

P. E. (Multi-producto)

Costos Fijos

$$\text{P.E.} = \frac{\text{Costos Fijos}}{\% \text{ Mg. Unit. Prod. A} + \% \text{ Mg. Unit. Prod. B} + \% \text{ Mg. Unit. Prod. C}}$$

Ejemplo numérico básico

P. Venta A / P. Venta B **\$40 / \$85**

Coste Unitario **\$30 / \$60**

Gastos Fijos **\$800**

Porc. de ventas

Prod. A 75 %

\$ Ventas Equilibrio ¿?

$$P.E = \frac{800}{0.75 * (40-30) + 0.25 * (85-60)}$$

Ejemplo numérico básico “CINE”

P. Entrada Mayores / P.

Entrada Menores

\$300 / 200

Coste Unitario (25%)

P Entradas

\$30 / \$60

Gastos Fijos

\$8000

Porc. de ventas

Prod. A

75 %

\$ Ventas Equilibrio ¿?

800

P.E =

$$0.75 * (MG A) + 0.25 * (Mg B)$$